

SUCHT SIE ALS VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D)

und **Kundenbetreuer**, der unser Team um eine neue wichtige Rolle ergänzt.

Ihre Aufgaben?

- Selbständige Neukundenakquise
- Betreuung von Bestandskunden
- Unterstützung im Marketing und Ausbau der Social Sales Aktivitäten
- Gemeinsame Aktivitäten mit unseren Partnern
- Firmenrepräsentation auf Messen und Veranstaltungen

Ihre Skills?

- Duales Studium oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Freude an Reisetätigkeiten
- Affinität zu IT-Themen (optimal ist Berufserfahrung im Automotive-Bereich oder Digitalisierung)
- Gute Deutsch - und Englischkenntnisse



Als zuverlässiges, vertrauenswürdiges und innovatives Softwareunternehmen entwickeln wir aus Leidenschaft Produkte für die Digitalisierung von Prozessen in der Industrie. Unsere Kunden erhalten professionelle Unterstützung von uns als Experten, ihre Herausforderungen zu meistern und gemeinsam realisieren wir die Visionen von morgen.

Als Koryphäe unter anderem in der Automobilbranche sind unsere Kunden weltweit mit uns vernetzt. Sie werden von uns ganzheitlich betreut, das bedeutet für uns von der Entwicklung über die Implementierung, bis hin zur Optimierung. Hier profitieren unsere Kunden von unserem Know-How und haben die Chance, gemeinsam mit uns zu wachsen.

Wir suchen Sie als kontaktfreudige Persönlichkeit, zur Verstärkung unseres Teams. Der Markt bietet uns ein enormes Entwicklungspotenzial und hier kommen Sie ins Spiel:

Ihre Benefits?

- Stabilität für eine langfristige Perspektive
- Modernes Equipment für den Vertrieb
- Erfolgsbeteiligung
- Flexible Strukturen und Arbeitszeiten

Ihre Wege?

- Ansprechpartner: Sabrina Nohr
- Telefon: +49 7476 498 96-08
- Mail: sabrina.nohr@nemetriss.com
- Web: [nemetriss Karriere](#)

Wir freuen uns auf Sie!